

# SCB-plan

Nieuwe  
contractvormen  
goed managen

Nieuwe contractvormen geven opdrachtnemers meer verantwoordelijkheden én vrijheden. Moet de opdrachtgever dan maar vol goed vertrouwen de output afwachten? Nee. In control zijn is nog steeds essentieel. Alleen: hoe richt u dat het slimst in? Ook bij UAV-GC contracten heeft u een actieve rol.

Via de methodiek van Stelsysteemgerichte ContractBeheersing (SCB) monitort u de projectbeheersing van de opdrachtnemer en diens omgang met risico's. Zo is tijdige bijsturing mogelijk. Balance biedt de kennis en ervaring om een SCB-plan op te stellen dat in úw praktijk het beste werkt.

Balance helpt u het beste resultaat uit de dialoog te halen.

Balance

Advies + Projecten + Interim



## Sturing op maat

### GRIP OP HET PROJECT MET SLIM SCB-PLAN

Wat een SCB-plan in de praktijk werkbaar maakt, hangt af van uw situatie. Maar sowieso moeten processen rond samenwerking met de opdrachtnemer, toetsing en sturing helder zijn opgezet. Balance bevordert grip op de risico's en een serieuze verbetercyclus. Met een tijdig(er) én beter eindresultaat als uitkomst.

### ONZE AANPAK

Ons team bestaat uit specialisten uit verschillende disciplines. Eén van onze succesfactoren is dat wij de bestaande kennis binnen uw organisatie ten volle benutten om voor u een werkbaar SCB-plan op te zetten. Wij helpen uw medewerkers om effectief te zijn in hun nieuwe, meer regisserende rol.

# SCB-plan in 4 stappen

1

Risicoanalyse

Analyse risico's project en systeem kwaliteitsmanagement  
--> integraal risicodossier.

+

2

Maken strategie / plan

Vertalen analyse naar maatregelen, toetsplan en contractbeheer-organisatie.

+

3

Contract-beheersing

+ samenwerking  
+ toetsing  
+ sturing

+

4

Evaluatie

Analyse effectiviteit plan en zonodig aanpassen.

***“Organisaties hebben al zoveel kennis in huis. Ik help hen deze kennis toe te passen in een continu veranderende markt.”***

-Dennis de Raat, consultant Contractmanagement bij Balance

***“We leveren geen theoretisch plan maar gaan terug naar de essentie: zo beheers je een contract in de praktijk.”***

-Mark Siewers, consultant Contractmanagement bij Balance

## Meer weten?

Neem voor informatie of een persoonlijke kennismaking contact op met Cees Maaskant, directeur Project Solutions.

E-mail: [ceesmaaskant@balance.nl](mailto:ceesmaaskant@balance.nl)

Telefoon: 020 676 3993